



# Un sistema digitale unico per connettere processi, sedi e persone

Un gruppo composto da 19 società e con 23 plant, impegnato in un progetto di trasformazione digitale per integrare il business a livello globale

Il Gruppo Vender è leader nel mercato italiano ed europeo nella distribuzione e trasformazione di acciaio inossidabile, con 10 sedi in Italia e 9 all'estero.

L'esigenza di consolidare la posizione competitiva e migliorare l'efficienza operativa ha spinto il gruppo ad avviare un percorso di digitalizzazione volto a rivedere in chiave moderna processi e interconnessioni.

Featured Partner



## Processi armonizzati, dati affidabili, decisioni più rapide

### Prima: Sfide e opportunità

- Necessità di superare i limiti dei vecchi sistemi informativi
- Uniformare i processi per favorire l'integrazione delle aziende del gruppo
- Difficoltà nel consolidare e rendere scalabili i processi

### Perché SAP e Clarex

- SAP per l'affidabilità e la scalabilità delle soluzioni
- Clarex per la competenza nella gestione di progetti complessi in ambito metal

### Dopo: Risultati

- Maggiore affidabilità e disponibilità dei dati
- Tracciabilità completa dei prodotti e governance dei processi
- Maggiore agilità nel rispondere alle richieste del cliente e alle dinamiche del mercato
- Integrazione tra ERP, magazzini automatici e sistemi esterni

“È proprio in questo contesto che nasce l'esigenza di abbracciare un progetto come SAP S/4HANA: per riuscire a intercettare, capire e rivedere in chiave moderna quei processi aziendali che negli anni erano stati dati per scontati”

**Giuseppe Ciacci, COO**

Featured Partner





# Integrare per crescere: il progetto SAP a supporto del business internazionale

Con 19 società tra Italia ed estero e 23 plant, Gruppo Vender aveva la necessità di ripensare in chiave moderna i propri processi aziendali per migliorare l'efficienza operativa e supportare la crescita del gruppo.

Il progetto SAP ha portato all'adozione di un sistema unico, affidabile e scalabile, capace di armonizzare i processi e rendere il dato disponibile in modo chiaro e coerente.

Grazie al configuratore di prodotto, la gestione delle offerte è diventata più veloce, precisa e integrata. L'ERP dialoga con i magazzini automatici, garantendo una tracciabilità completa dei materiali.

Il percorso, avviato nel 2022, prevede il roll-out su 19 aziende del gruppo. SAP è stato scelto per la solidità della piattaforma, Clarex per l'esperienza nella gestione di progetti complessi e la capacità di affiancare l'azienda nella ridefinizione dei processi.

Featured Partner

